施工管理業務中の様子

なすことができ、発注者に

社長は異を唱えます。「同

程だけでなく、豊富な協力

も、ストラクスは特定の工

事業者を有しているため、

少価値がありました。しか ウを持っている企業には希 が多く、このようなノウハ 機能・景観の原状回復だけ や水回りなどの老朽化した

バリアフリー化など新たな でなく、間取り、デザイン、

## **黒瀬直宏** ロちゃん先生) が迫る

中小企業を 働きがいのある

株ストラクス

代表取締役

山本

克己氏 (千葉)

動法人アジア中小企業協力機構理事長)が ㈱ストラクス(山本克己代表取締役、千葉同 中小企業を取材し、紹介する本連載。今回は、 中小企業の働きがいをキーワードに魅力ある 友会会員)の取り組み(前編)を紹介します。 果瀬直宏・嘉悦大学元教授(特定非営利活

(第三種郵便物認可)



と違い、経験に基づく判断 り工事では新築と違い、床 はがしから行いますが、こ 境をつくらなくてはなりま せん。また、標準化された 出る臭いなどを防ぐ作業環 め、作業員が出入りする音 工法を適用すればよい新築 や作業する騒音、材料から

年の創業当時から建物の改

株ストラクスは1995

改修工事に必要な独自の

で作業をします。そのた

修工事を専門としていま

古くなった建物の外装

# 独立企業への前進

顧客との取引が増加してお 達しています。現在、民間 係と民間顧客からは直接受 受注になりますが、役所関 はいわゆる下請けとしての ネコン40%、地元工務店 らっていましたが、現在の 社から独立、当初はもっぱ として勤務していた建設会 注で、両者合わせて40%に ゼネコン、工務店との取引 20%、役所関係25%、民間 発注者別の売り上げは、ゼ ら地元工務店から仕事をも へ前進していると言えま 顧客からの受注15%です。 山本社長は以前営業部長 ストラクスは独立企業 そのとおりですが、下請

入していたからです。しか

当時は、新築工事の片手間

に改修工事を請け負う企業

ウを得ていましたが、創業 経験から改修工事のノウハ

や隣接する居住者がいる中

すが、改修工事だと使用者

す。新築工事の場合、使用 い独自のノウハウが必要で

少なくありません)。

山本社長は旧勤務先での

高めるリノベーションに力 機能を加え、建物の価値を

数も変わり、経験に裏付け

れについては案件ごとに工

を入れています。

改修工事には新築にはな

(その分、競争に左右され られた施工計画が必要です

ない利益が得られる機会も

理費」を上乗せして顧客と 契約すればよく、同社は改 案件の調査・見積もり・施 新築業者は、ストラクスに さがありました。 工管理のすべてを任せ、「管 修工事にはなくてはならな い存在になりました。 このため、ゼネコンなど

る。また、この下請け企業 けないという必要不可欠な なくして取引先はやってい るが、下請け受注は営業不 は下請け企業にあるため 存在になれば、価格決定権 必要というメリットがあ 下請けとしての成長もあり

業化を進めていると言えま ストラクスは二重に独立企 立企業です。したがって、 から外注を受けていても独 を結んでいる企業は、他社 コンとも「対等な外注関係 独自のノウハウを基にゼネ け関係の経済学的定義は 取引先の増加により、もう です。ストラクスのように、 「対等ならざる外注関係 一つは既存の外注取引にお 一つは、直接取引する が濃い世界なのです。 より人同士のつながりの方 と、30万円、50万円と小さ なく、協力業者が必要でし たから建築工事のスキルは 員も集まってくれました。 が、12人も集まった上、社 した。建設業界は企業同士 な仕事をくれる人が現れま し、「仕事がないだろう」 山本社長は営業マンでし

関係各所へ改めて開業のあ とは違う行動を命じられる 取引先の開拓には山本社長 です。この理念のとおり にしました。退職したのち、 ようになり、独立すること たが、会社から自分の思い 先に一生勤めるつもりでし ました。山本社長は旧勤務 業し、発展してきました。 価値ある未来を創造する いさつに行くと、異口同音 して培った人脈が生かされ が旧勤務先での営業部長と 同社は人とのつながりで創 に「馬鹿だな」と言われま

した。この時はバブル景気 の崩壊後ですでに不況に突 引力があるように見えま る人柄による独特の人材吸 りますが、入社の理由とし す。経営理念のとおり、山 は人を和やかな気分にさせ ているように、山本社長に 社員のインタビュー欄があ て5人中3人が山本社長の 本社長が懸け橋となり人々 人柄に惹かれたからと答え 同社のホームページには

和毛の浜で清掃のボランティ ける脱下請け化によってで す。

ア活動を行いました

# する 人とのつながりを大事に

ごろには5億円になりまし 少なかったことのほか、社 は、改修工事の専門企業が げられます ワークがよかったこともあ 間柄なので、とてもチーム 員がみな気心が知れている た。好調な売り上げの要因

(後編につづく)

5人が旧勤務先出身となり さらに旧勤務先から3人加 わり、山本社長を含め社員 (97年株式会社化)。その後 ラクスを立ち上げました 流し、95年に2人で侚スト 部下が一緒にやりたいと合

ました。 期)ですが、初年度の売り は38億円(2023年5月 上げは1億円、2000年 ストラクスの現在の年商

「人を生かす経営」の実践で、 働きがいのある企業づくりを

1 人か育つことの本質と

設 立:1995年9月20日

従業員数:54名

事業内容:建築物の改修・新築工事に

関わる施工管理

URL: https://www.stracks.co.jp/

# 共に育っ

同友会の社員教育 「教育とは何か~学校・社会・企業すべてに共通する 人育ての本質」大田堯・東京大学名誉教授、「同友会 の社員教育活動」大久保尚孝・初代中同協社員教育委 員長(北海道同友会元専務理事)を収録。

### 2 働くことの意義と成長、 労使見解と共育の関係を考える



「私たちの経営に労使見解をいかすために」梶谷俊介・ 中同協社員教育委員長、「人格の発達と労働の役割」 二宮厚美・神戸大学名誉教授を収録。

A5判、全57ページ、550円(税込)

A5判、全57ページ、550円(税込)

### 3|労使見解」の 正しい理解と実践を



2011年全国共同求人交流会赤石義博氏の問題提起、 小暮恭一・中同協共同求人委員長と梶谷俊介・中同協 社員教育委員長の対談、2017年中同協企業環境研究 センター特別調査より植田浩史氏の報告を収録。 A5判、全51ページ、550円(税込)

### 4 一人ひとりが輝く企業に



「生きること、働くこと、学ぶこと」植田健男氏(花園大学教授、名古屋大学名誉教授)の講演、「人を生 かす経営の総合実践で魅力ある企業づくり」福留進一 氏 (㈱現場サポート、鹿児島同友会副代表理事) の企 業実践報告を収録。

A5判、全55ページ、550円(税込)



2022年 | 第7回人を生かり 経営全国交流会inとくしま」 から問題提起と4委員長のパ ネルディスカッション、「働 きがいを追求する中小企業、 そのマネジメント」黒瀬直 宏氏(アジア中小企業協力 機構理事長、元嘉悦大学教 授) の3本を収録。

A5判、全84ページ、550円(税込)

お問い合わせは所属の同友会事務局まで